Inception TRAINING
inspiring growth

HÁ 10 ANOS INSPIRANDO, DESPERTANDO O POTENCIAL HUMANO E
TRANSFORMANDO O FUTURO DOS NEGÓCIOS

PROGRAMAS DE DESENVOLVIMENTO HUMANO

HARD SKILLS

SOFT SKILLS

Pense nas melhores pessoas da sua empresa em termos de performance, relacionamento interno e externo, maturidade e saúde mental.

AGORA IMAGINE 80% DO TIME ATINGINDO O MESMO POTENCIAL DESSAS PESSOAS

Isso não é utopia — é o que um programa de desenvolvimento faz.

MUITO ORGULHO DE ATENDER ALGUMAS DAS **MAIORES EMPRESAS DO MUNDO**

Inception TRAINING inspiring growth



E SEGUIMOS COM NOVOS CLIENTES A CADA SEMANA

LUCAS SILVEIRA

EXECUTIVO E EMPREENDEDOR COM MAIS DE 25 ANOS DE EXPERIÊNCIA

Fundador e CEO da **Inception Training**, uma das empresas de treinamento mais inovadoras do mundo. Atualmente focada em realizar jornadas de desenvolvimento humano completas junto a grandes empresas. A Inception já atua em 4 países há 10 anos.

Foi diretor da **Red Bull** por quase 10 anos, sendo responsável por vendas e marketing, Brasil e America Latina. Foi CEO da **Robinson Crusoé** no Brasil, head de vendas no **Carrefour** do Brasil, CEO e sócio da **Pic-Me** e sócio da **Dasa Empresas.**

Atualmente é empresário atuando em 3 empresas. A Inception Training, a Inception Brokers (corretora) e a Inception Digital, focada em treinamentos digitais. É administrador de empresas pela USP e pós graduado em marketing pela ESPM e negociação por Wharton. Autor de 3 livros best sellers sobre soft skills. Tem uma paixão declarada pela vida, por inspirar as pessoas e desafiar o status quo.

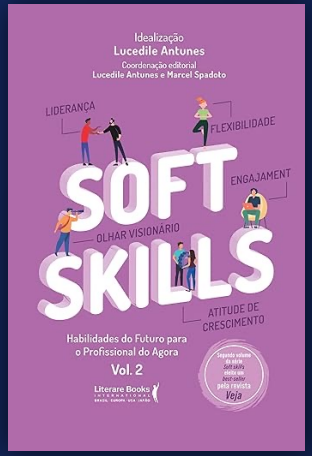


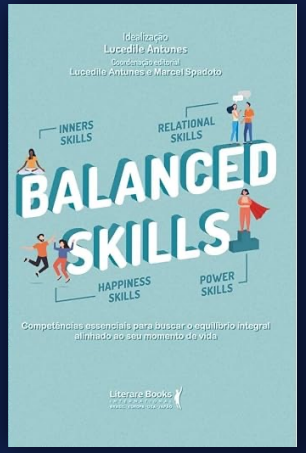
AUTOR DE 3 BEST SELLERS

AUTORIDADE EM TEMAS RELACIONADOS A VENDAS, LIDERANÇA E SOFT SKILLS









LUCAS COPELLI

EXECUTIVO E EMPREENDEDOR COM MAIS DE 25 ANOS DE EXPERIÊNCIA

Fundador da **Vallua Consultoria**, com experiência executiva e consultiva em mais de 100 projetos bem sucedidos.

Foi Vice-presidente da **Nielsen**, responsável pelas áreas de varejo, consumer neuroscience e novos negócios; Cofundador da **Podesubir proptech**; Sócio da **Proinvest** finance e da **Thymus** branding; Executivo na **Promon** venture capital e no **Aché** laboratórios; Consultor na **McKinsey** e na **Accenture**.

Desde 2011, é Professor das disciplinas de Neurociências para o consumo, Criatividade e Branding na Pós-Graduação na **ESPM**.

É Mestre em Psicologia com ênfase em Neurociências pela USP, Pós-Graduado em Marketing pela ESPM e Graduado em Engenharia Mecânica pela UNICAMP.



CARLOS NAVAS

EXECUTIVO E EMPREENDEDOR COM MAIS DE 25 ANOS DE EXPERIÊNCIA

Ex-CEO Red Bull México, White Claw México, Cerveza Minerva y PRIME

Na Red Bull durante 16 anos, ocupou posições chave no México, Panamá, e Brasil, terminando como CEO da operação do México. Sua carrera está marcada pela construção de equipes de alto rendimento, execução impecável no ponto de venda e uma visão clara de como conectar as marcas com a cultura das pessoas.

Hoje combina sua experiencia corporativa com sua paixão por inspirar e superar seus limites e liderar com propósito. Através de palestras e treinamentos sobre vendas e liderança, sempre traz propósito e alto rendiminto. Compartilha ferramentas , aprendizados e perspectivas construídas ao longo de sua trajetória pessoal e profissional.



DAYANNE HEBERLE

MÉDICA PSIQUIATRA COM MAIS DE 15 ANOS DE EXPERIÊNCIA

Médica psiquiatra, com atuação clínica voltada à **saúde mental, liderança e bem-estar emocional**. Possui pós-graduação em Psicologia Positiva, Gestão de Pessoas e Saúde no Trabalho, além de formação em Psicologia Positiva pela PUC-RS.
Tem experiência no cuidado de profissionais em posições de alta responsabilidade.

Em suas palestras, articula evidências científicas, prática clínica e reflexões contemporâneas sobre poder, desempenho e adoecimento psíquico, propondo uma visão de liderança eficiente que integra resultados, saúde mental e cultura organizacional sustentável.

Dayanne é apaixonada pela união da ciência médica com o potencial humano, ajudando pessoas e organizações a atingirem alta performance sem alta exaustão.

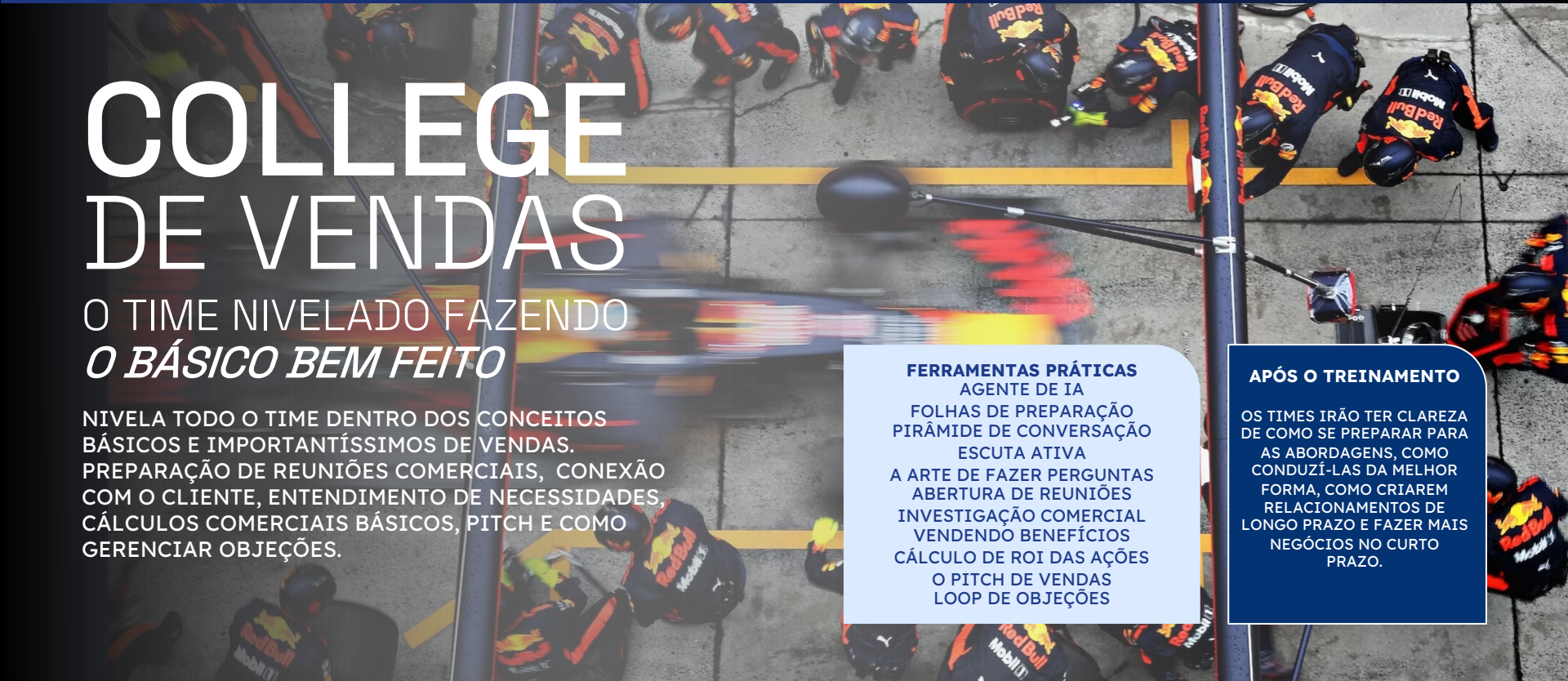


@dayheberle.psiquiatra

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



COLLEGE DE VENDAS

O TIME NIVELADO FAZENDO *O BÁSICO BEM FEITO*

NIVELA TODO O TIME DENTRO DOS CONCEITOS BÁSICOS E IMPORTANTÍSSIMOS DE VENDAS. PREPARAÇÃO DE REUNIÕES COMERCIAIS, CONEXÃO COM O CLIENTE, ENTENDIMENTO DE NECESSIDADES, CÁLCULOS COMERCIAIS BÁSICOS, PITCH E COMO GERENCIAR OBJEÇÕES.

FERRAMENTAS PRÁTICAS

AGENTE DE IA
FOLHAS DE PREPARAÇÃO
PIRÂMIDE DE CONVERSAÇÃO
ESCUTA ATIVA
A ARTE DE FAZER PERGUNTAS
ABERTURA DE REUNIÕES
INVESTIGAÇÃO COMERCIAL
VENDENDO BENEFÍCIOS
CÁLCULO DE ROI DAS AÇÕES
O PITCH DE VENDAS
LOOP DE OBJEÇÕES

APÓS O TREINAMENTO

OS TIMES IRÃO TER CLAREZA DE COMO SE PREPARAR PARA AS ABORDAGENS, COMO CONDUZÍ-LAS DA MELHOR FORMA, COMO CRIAREM RELACIONAMENTOS DE LONGO PRAZO E FAZER MAIS NEGÓCIOS NO CURTO PRAZO.

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



STORYTELLING

ENCANTE O CLIENTE

DESTRAVE O PODER DA PERSUASÃO. APRENDA A CONSTRUIR NARRATIVAS QUE CONECTAM, INFLUENCIAM E VENDEM, USANDO A NEUROCIÊNCIA, ROTEIRIZAÇÃO CINEMATOGRÁFICA E UMA METODOLOGIA DE 9 PASSOS 100% DIRECIONADA A NEGÓCIOS

APÓS O TREINAMENTO

CLAREZA NA CONSTRUÇÃO DE APRESENTAÇÕES E ROTEIROS DE VENDA. TIMES SABERÃO USAR AS INFORMAÇÕES DE FORMA SEQUENCIAL E ENCAIXADA, INSPIRANDO O PÚBLICO E ESTIMULANDO A TOMADA DE DECISÃO FAVORÁVEL

FERRAMENTAS PRÁTICAS

AGENTE DE IA
STORYBOARD COM 9 PASSOS
CASES REAIS MULTIMERCADO
BALANCEANDO EMOÇÃO E RAZÃO
IDEIAS SIMPLIFICADAS
APRESENTAÇÕES COM FLOW
APRESENTAÇÕES INSPIRADORAS
FUGINDO DO CLICHÊ

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth

LIDERANÇA POR PAPÉIS

LIDERE A EMPRESA, O TIME E A SI MESMO

LÍDERES MELHORES REDUZEM TURNOVER, AUMENTAM O ENGAJAMENTO, MELHORAM A SAÚDE MENTAL DO TIME, AUMENTAM A CONFIANÇA E A INOVAÇÃO. E AINDA POR CIMA ENTREGAM MAIS RESULTADOS DE FORMA SUSTENTÁVEL.



UM MODELO EQUILIBRADO

FERRAMENTAS PRÁTICAS PARA OS 5 PAPÉIS DO LÍDER: GANDHI, TRADUTOR, PILOTO, TÉCNICO E JOGADOR. UM WORKSHOP INSPIRADOR, PRÁTICO E APLICÁVEL.

APÓS O TREINAMENTO

LÍDERES COM CLAREZA DE COMO SEGUIR EVOLUÍNDO, COMO CORRIGIR GAPS, COMO POTENCIALIZAR SUAS FORTALEZAS E AS DO TIME, COM MAIOR MATURIDADE, AUTOCONHECIMENTO E MATURIDADE DE NEGÓCIO

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



NEGOCIAÇÃO

SEJA UM *EXPERT* EM NEGOCIAR

DOMINE A ARTE DE NEGOCIAR EM QUALQUER CENÁRIO. COM +20 TÉCNICAS COMPROVADAS, PREPARAMOS SEUS PROFISSIONAIS PARA ALCANÇAR GANHOS MÚLTIPLOS E DURADOUROS

FERRAMENTAS PRÁTICAS

AGENTE DE IA
TÉCNICAS DE CURTO PRAZO
TÉCNICAS DE LONGO PRAZO
DESCOMODITIZAÇÃO
PREPARAÇÃO ADEQUADA
TROCA DE VARIÁVEIS
MODULAÇÃO CONTRATUAL
BARGANHA
ÂNIMOS EXALTADOS

APÓS O TREINAMENTO

Os treinados saberão como se posicionar em qualquer cenário de negociação. Terão mais confiança em suas colocações, posições e trocas, levando a mais ganhos e ao atingimento de resultados muito melhores.

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



MATEMÁTICA COMERCIAL

DOMINE OS NÚMEROS

TALVEZ O PRINCIPAL GAP NO MERCADO. AQUI ENSINAMOS TUDO: CÁLCULO DE RETORNO SOBRE INVESTIMENTO, MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO, PAYBACK, MARGEM E MARK UP, RECOMPOSIÇÃO PROMOCIONAL, ARMADILHAS DO MERCADO E MUITO MAIS.

SIMPLESMENTE ESSENCIAL
AGENTE DE IA
TRAZEMOS TODAS AS FERRAMENTAS E LINHAS DE PENSAMENTO PARA QUE O TIME DOMINE A METAMÁTICA DOS PRODUTOS E SERVIÇOS.
SEM ISSO QUALQUER ESTRATÉGIA É FALHA

APÓS O TREINAMENTO

O time saberá fazer todas as contas necessárias, saberão de ganham ou perdem em determinada ação, se devem ou não fazer um investimento. Terão capacidade de gestão numérica dos seus negócios

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth

A ARQUITETURA DAS CONVERSAS

COMUNICAÇÃO & INFLUÊNCIA

BOAS CONVERSAS SÃO CONSTRUÍDAS INTENCIONALMENTE

O QUE SERÁ ABORDADO

IDENTIDADE, SELF E ETHOS
INTENÇÃO ANTES DA FALA
EMOÇÃO X RAZÃO
A CIÊNCIA DO RECEPTOR
ESCUTA GENUÍNA
COMUNICAÇÃO NÃO VIOLENTA
CONVERSAS DIFÍCEIS
VIÉSES COGNITIVOS
FEEDBACK QUE DESENVOLVE
GESTÃO DE CONFLITOS

APÓS O TREINAMENTO

DESPERTAR DE CONSCIÊNCIA DE QUE CADA CONVERSA É UMA OPORTUNIDADE DE FORTALECER OU **ENFRAQUECER** A CONFIANÇA, E PREPARAÇÃO PARA CONSTRUÇÃO DE RELAÇÕES MAIS SAUDÁVEIS, TIMES MAIS ENGAJADOS E MELHORES RESULTADOS

PROGRAMA DE LIDERANÇA E SAÚDE MENTAL

MEDICINA E NEGÓCIOS DENTRO DE UM PROGRAMA ÚNICO NO MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth

LIDERANÇA & SAÚDE MENTAL

TIMES SAUDÁVEIS PERFORMAM MAIS

UM PROGRAMA COMPLETO QUE TRAZ DESENVOLVIMENTO, MUDANÇA COMPORTAMENTAL E PERFORMANCE SUSTENTÁVEL. TRAZ PALESTRAS, WORKSHOPS PRESENCIAIS E ONLINE, GRUPOS DE DISCUSSÃO E ATÉ MESMO SCREENING DE SAÚDE.



UM ALERTA

OS ÍNDICES DE STRESS, ANSIEDADE, DEPRESSÃO E BURNOUT NUNCA FORAM TÃO ALTOS, E TODAS AS IDADES. O AMBIENTE DE TRABALHO É FUNDAMENTAL NESSE CENÁRIO, ASSIM COMO A HABILIDADE DE LIDERAR

APÓS O TREINAMENTO

Toda a empresa, especialmente os líderes, terão uma maior habilidade de auto regulação, consciência, relacionamento e sustentação da saúde e da performance

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth

NEUROMARKETING

O MARKETING DE PRECISÃO



PERCORREREMOS AS RELAÇÕES DE CAUSA E EFEITO DE COMO TOMAMOS DECISÕES, INFLUENCIAMOS PESSOAS E ALCANÇAMOS OBJETIVOS PARA CONSTRUÇÃO DE CONEXÕES PROFUNDAS E DURADOURAS COM OS CLIENTES.

FERRAMENTAS PRÁTICAS

ABORDAGEM INTEGRAL DO INDIVÍDUO COMO SER BIOLÓGICO E PSÍQUICO, CARACTERÍSTICAS QUE INFLUENCIAM E ALICERÇAM SEUS COMPORTAMENTOS.

APÓS O TREINAMENTO

CLAREZA NA CONSTRUÇÃO ESTRATÉGIAS PRECISAS DE MARKETING E VENDAS PARA COM AUMENTO DA COMPETITIVIDADE E ATRATIVIDADE

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



BRANDING

PRATIQUE A SUA MARCA

UTILIZAÇÃO DA MARCA COMO ESTRATÉGIA DE CRESCIMENTO E CRITÉRIO PARA TOMADA DE DECISÃO DA ORGANIZAÇÃO

PERFORMACE PERENE

A MARCA AUMENTA A ATRATIVIDADE DA ORGANIZAÇÃO NO MERCADO, MELHORANDO SUA REPUTAÇÃO E SEUS RESULTADOS

APÓS O TREINAMENTO

COLABORADORES CAPACITADOS EM AGIR EM NOME DA MARCA, REPROGRAMAR AS INTERAÇÕES E RESIGNIFICAR AS EXPERIÊNCIAS

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth



SUA IDEIA. SEU CONTEXTO.
SEU WORKSHOP

TREINAMENTOS DESENHADOS
PARA ***DESAFIOS REAIS***

NENHUMA EMPRESA OPERA DA MESMA FORMA. POR ISSO, OS WORKSHOPS PODEM SER CRIADOS E PERSONALIZADOS A PARTIR DOS DESAFIOS, OBJETIVOS E CULTURA DE CADA ORGANIZAÇÃO, CRIANDO EXPERIÊNCIAS MAIS ADERENTES À REALIDADE DO TIME E AMPLIANDO O IMPACTO PRÁTICO DOS CONTEÚDOS NO DIA A DIA.

HARD E SOFT SKILLS

TEMOS EXPERIÊNCIA EXECUTIVA PARA CRIAR WORKSHOPS PRÁTICOS E COM CASES REAIS EM PRATICAMENTE TODOS OS SEGMENTOS DE MERCADO

EXEMPLO DE TEMAS:

INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL
SENSO CRÍTICO
VENDA CONSULTIVA
A ARTE DO ATENDIMENTO
SAÚDE EMOCIONAL
PROTAGONISMO
ANÁLISE DE RENTABILIDADE

WORKSHOPS DE NEGÓCIOS

100% VOLTADO A NEGÓCIOS E CASOS REAIS DE MERCADO

Inception TRAINING inspiring growth











50%
PRÁTICOS
EXERCÍCIOS, DISCUSSÕES E ROLE PLAYS

100%
CASOS REAIS

CUSTOMIZADOS
PARA O NEGÓCIO DE CADA CLIENTE

AGENTES DE IA
GARANTINDO O ACOMPANHAMENTO PERMANENTE A CADA PESSOA DURANTE E APÓS OS TREINAMENTOS

PALESTRAS TÉCNICAS

INSPIRAÇÃO APLICADA

IMAGINE SUA EMPRESA COM UMA PALESTRA TODOS OS MESES, ENGAJANDO 100% DO TIME, CRIANDO SENSO DE PERTENCIMENTO E DE ESTRUTURA DE DESENVOLVIMENTO









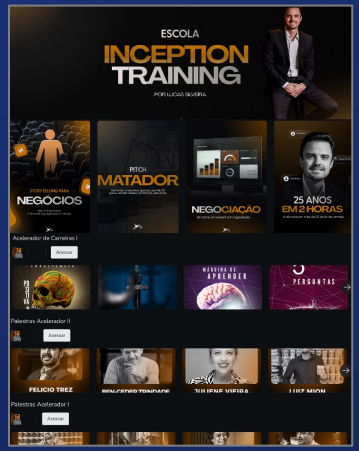
MAIS DE 20 OPÇÕES DE PALESTRAS COM SÓCIOS E PARCEIROS DA INCEPTION

LUCAS SILVEIRA, LUCAS COPELLI, CEOS E DIRETORES DE MERCADO, EMPREENDEDORES DE SUCESSO, MÉDICOS PSIQUIATRAS ESPECIALIZADOS E MUITO MAIS ABORDANDO TEMAS RELEVANTES PARA OS NEGÓCIOS: VENDAS, NEUROCIÊNCIA, ANÁLISE DE RENTABILIDADE, LIDERANÇA INSPIRACIONAL, SAÚDE MENTAL, INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL...

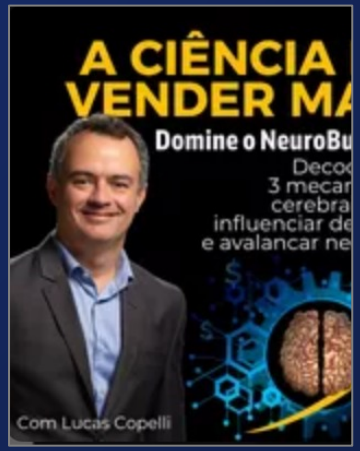
ESCOLA COMERCIAL INCEPTION

PLATAFORMA ONLINE COM MAIS DE 100 HORAS EM CURSOS E PALESTRAS

- Mais de 100 horas de conteúdo online com profissionais referência em suas áreas
- Mais de 30 treinamentos online completos e únicos no mercado
- Palestras com executivos e empreendedores que transformaram empresas no mundo todo
- Acesso a calls mensais de mentoria
- Acesso ao clube do livro e negócios Inception
- Acesso a eventos presenciais realizados pela Inception
- Desenvolvimento completo das pessoas – Hard e Soft Skills
- Tudo isso em uma simples assinatura e uma plataforma amigável e simples de usar









JORNADAS DE DESENVOLVIMENTO INTEGRAL

12 MESES DESENVOLVENDO HARD E SOFT SKILLS

Inception TRAINING inspiring growth

JORNADA MODULAR

DE DESENVOLVIMENTO CONTÍNUO

100% CUSTOMIZADO PARA O CLIENTE

Sistema flexível com diferentes ferramentas de aprendizagem, combinadas conforme os objetivos e a maturidade da empresa.

MUITO MAIS DO QUE UM TREINAMENTO — UM PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO

Inspiração com interações mensais

EXEMPLO DE APLICAÇÃO DOS MÓDULOS

MÊS	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

PALESTRAS ONLINE

Encontros de 1h sobre desenvolvimento humano abertos a 100% da empresa.

ESCOLA COMERCIAL INCEPTION

Plataforma online com +100h de conteúdo para 100% do time.

AGENTE INCEPTION DE AI PARA WORKSHOPS

Apoio em matemática commercial, negociação e storytelling.

WORKSHOPS ONLINE

Sessões de 4h, intensivas e práticas em hard & soft skills.

WORKSHOPS PRESENCIAIS

Imersões de 8h com role-plays, discussões e cases reais.

INTERAÇÕES A CADA 15 DIAS

Conectando aprendizado e prática durante todo o programa.

INVESTIR EM DESENVOLVIMENTO HUMANO TRAZ ROI+

MENSURAÇÃO DOS PROGRAMAS COM 5 ETAPAS

NPS 97	*95% - 100%*	*95% - 100%*	*95% - 100%*	
OS ALUNOS GOSTARAM?	APRENDERAM ALGO NOVO?	ESTÁ ALINHADO COM OS OBJETIVOS DA EMPRESA?	HOUVE MUDANÇA COMPORTAMENTAL?	QUAL O IMPACTO NO NEGÓCIO?

AUMENTO NAS VENDAS

De +10pp a +20pp

de variação na performance de Vendas Vs LY

Mensurando a performance de pessoas há 1 ano dentro dos programas de desenvolvimento Vs a média de crescimento de toda a empresa

EXTRAPOLAÇÃO

Mesmo considerando metade dos 20pp, teríamos que 10pp sobre uma base de R$1b = R$100M em vendas adicionais. Supondo uma margem de contribuição de 20%, temos R$20M em margem adicional que em tese estaria no negócio. Para uma empresa que fature R$100M ano, falamos de R$10M a mais em vendas e R$2M a mais em margem, em tese.

ROI
Ou
ROPD
(Return on People Development)

+ 40 vezes

de retorno sobre o valor investido

Inception TRAINING
inspiring growth

contato@inceptiontraining.com.br

+55 11 91434-1001

@lucas.silveiraoficial

lucasdeoliveirasilveira